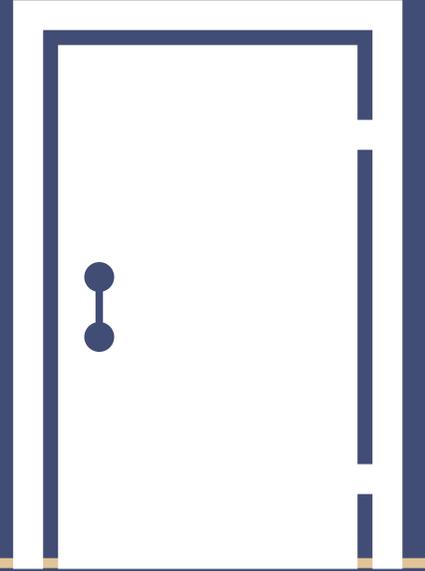




عرض المصعد



Elevator Pitch



DR. SANA OMAR
PHD in Human Resources
Management

SWIPE FOR MORE

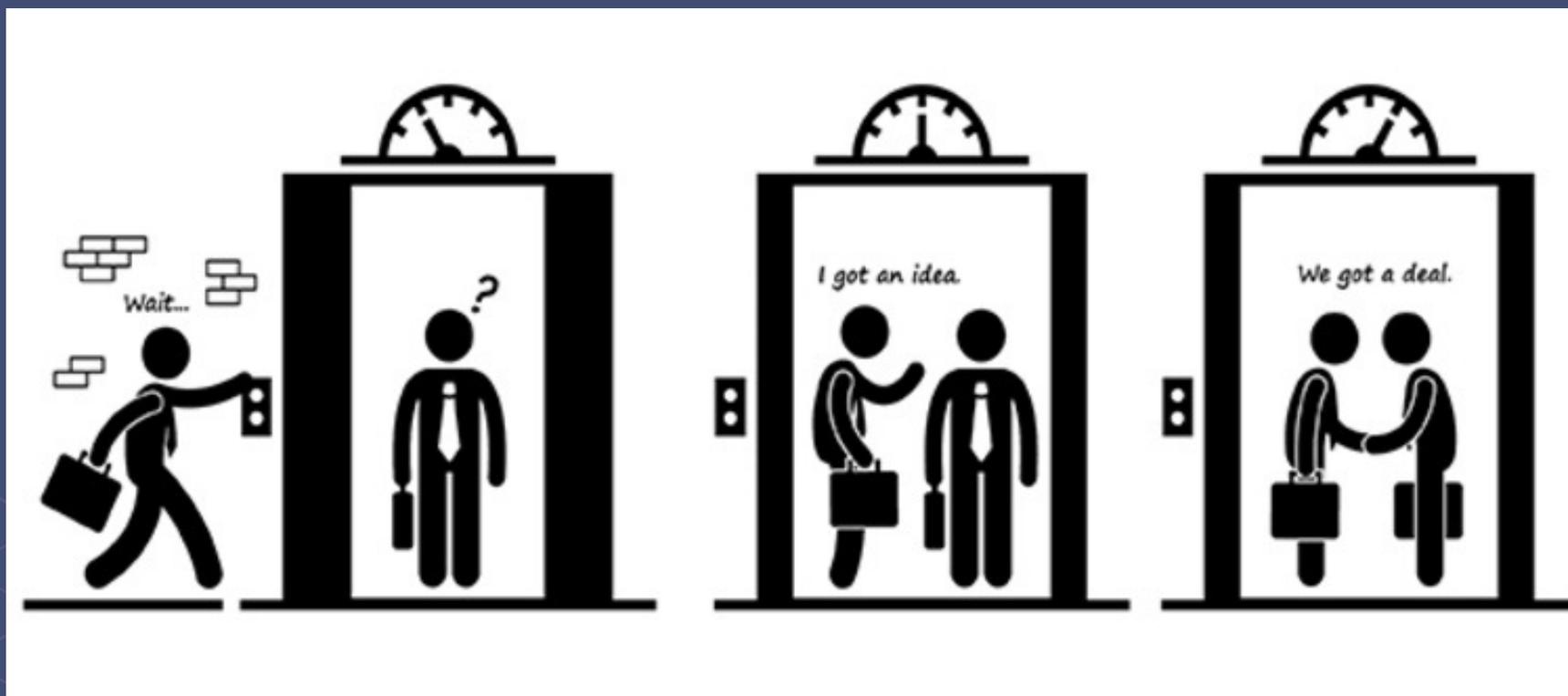
<https://hrmway.com>



01

ماذا نعني بعرض المصعد؟

هو مصطلح يعني أن يستطيع صاحب فكرة إقناع مديره أو أي مستثمر بها خلال فترة النزول أو الصعود في المصعد.



DR. SANA OMAR

PHD in Human Resources
Management

SWIPE

<https://hrmway.com>



02



سميت بعرض المصعد للدلالة على القدرة على
تقديم نفسك وفكرتك وإقناع المستثمر في مدة
قصيرة بطريقة مؤثرة وقوية



DR. SANA OMAR
PHD in Human Resources
Management

SWIPE

<https://hrmway.com>



متى يمكن أن نستخدم طريقة عرض المصعد؟

03



لا يعني استخدامه في المصعد، بل يمكن أن يقدم في أي وقت ومتى ما سنحت الفرصة المناسبة لذلك، حتى من خلال الإنترنت، خاصة إذا كنت تبحث عن عمل، فيمكن أن تكتب عرض تقديمي عن نفسك في سيرتك الذاتية أو في موقع لينكدإن (Linked in)، وربما ستحتاج أيضاً لهذا العرض أثناء اجراء المقابلات للعمل

in



DR. SANA OMAR
PHD in Human Resources
Management

SWIPE

<https://hrmway.com>



04



- مفيدة في اجتماعات العمل أيضا
والمحددة بفترات زمنية قصيرة
كعرض بيع أو مقابلة لعميل لإقناعه
بمنتج معين.
- أو لإقناع مديرك بفكرة عمل قد تحقق
ربحاً أو تحل مشكلة معينة.



DR. SANA OMAR
PHD in Human Resources
Management

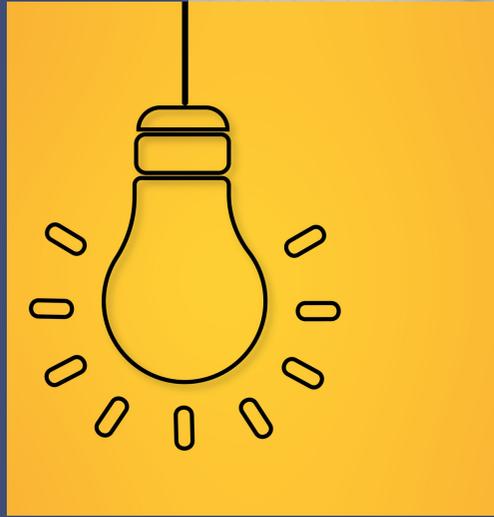
SWIPE

<https://hrmway.com>



05

ما الذي يجب عمله في عرض المصعد؟



- تعرف جيداً على الشخص الذي ستقدم له العرض.
- يجب أن يكون الحديث مختصراً لا يستغرق أكثر من دقيقة واحدة.
- يجب أن تكون مقنعاً، حتى تشد أنتباه سامعك وتجعله يصغي إليك.
- أذكر هدفك من العرض وحدده بوضوح.
- إن لم تستطع إيصال فكرتك بشكل جيد حاول اخذ موعد لمقابلة لعرض فكرتك بشكل أفضل.



DR. SANA OMAR
PHD in Human Resources
Management

SWIPE

<https://hrmway.com>



Dr. Sana Omar

PhD in Human Resources Management

Was This Helpful?

If you find this post helpful,
please like, share, and save it!



<https://hrmway.com>